

KẾ HOẠCH

Hợp tác liên doanh phát triển du lịch

Nhà khách Bến Tre là đơn vị sự nghiệp công lập tự chủ chi thường xuyên và chi đầu tư, trực thuộc Văn phòng Tỉnh Ủy. Tổ chức hoạt động kinh doanh, phục vụ trên 02 lĩnh vực chính là Nhà hàng và Khách sạn, là chủ sở hữu thương hiệu Nhà hàng - Khách sạn Hàm Luông.

Thương hiệu Nhà hàng – Khách sạn Hàm Luông được Cục Sở hữu trí tuệ Việt Nam chứng nhận bảo hộ về nhãn hiệu Logo và tên Miền hamluongtourist.com.vn được Trung tâm Internet Việt Nam cấp giấy chứng nhận. Khách sạn Hàm Luông sở hữu Website được nhiều trang mạng lớn liên kết khai thác khách du lịch quốc tế, được booking qua mạng như Booking.com; Agoda; Traveloka; VN Trip... lượng khách từ những trang mạng liên kết chiếm tỉ lệ 22% trên lượng khách hàng năm của đơn vị.

Nhà hàng - Khách sạn Hàm Luông nằm ở trung tâm thành phố Bến Tre, phía trước là đường Hùng Vương và sông Bến Tre, rất thuận tiện cho việc đón khách du lịch cả đường bộ lẫn đường thủy.

Khách sạn Hàm Luông đã được Bộ Văn hóa, Thể thao và Du lịch tái công nhận đạt tiêu chuẩn 03 sao năm 2018 (thời hạn 05 năm), Hiệp Hội du lịch Đồng bằng sông Cửu Long tái công nhận “ **Điểm đến du lịch tiêu biểu năm 2019** ”. Khách sạn có 70 phòng nghỉ (Các hạng phòng: Suite – Deluxe – Superior – Standard – Single với mức giá từ 450.000đồng/phòng đến 980.000đồng/phòng), trong đó có 04 phòng nội bộ dành cho tài xế hoặc bán khách lẻ, với 133 giường, bố trí được 178 người; 01 phòng tập thể hình; có hồ bơi ngoài trời...

Cơ sở vật chất Nhà hàng Hàm Luông khang trang, thoáng mát. Đại sảnh phục vụ khoảng 620 khách, 01 phòng Buffet khoảng 150 khách, 07 phòng ăn (với sức chứa từ 10 đến 70 khách), 01 hội trường 350 chỗ vừa phục vụ hội họp vừa có chức năng nhà hàng. Nhà hàng có khu hải sản, khu ẩm thực sân vườn, Bar cà phê tại sân thượng lầu 4... Có nơi để xe thuận tiện, an toàn luôn giúp cho khách hàng cảm thấy thoải mái, hài lòng khi đến Nhà hàng - Khách sạn Hàm Luông.

Ngoài ra, Nhà khách còn sở hữu 01 văn phòng (tiếp giáp đường Hùng Vương) có

diện tích 50 m² với đầy đủ trang thiết bị phục vụ cho công việc điều hành du lịch, bán vé máy bay, đổi ngoại tệ... có 01 bến tàu du lịch được phép tiếp nhận các phương tiện có sức chở 50 người, có trọng tải đến 200 tấn để phục vụ khách du lịch.

Nhà hàng – Khách sạn Hàm Luông còn có đội ngũ nhân viên được đào tạo chuyên nghiệp, phục vụ tận tình, chu đáo. Đội ngũ quản lý có nhiều kinh nghiệm, am hiểu lĩnh vực Nhà hàng, Khách sạn, điều hành và quản lý chuyên nghiệp.

Nội dung hợp tác:

1. *Hợp tác phát triển tour du lịch và các dịch vụ khác của Nhà hàng - Khách sạn Hàm Luông.*

2. *Liên kết phát triển tour du lịch.*

3. *Khai thác dịch vụ khách sạn, nhà hàng.*

- Nhà khách sẽ cung cấp tất cả các dịch vụ về phòng nghỉ, ăn uống, tiệc, hội nghị,... cho khách của Đơn vị hợp tác kinh doanh giới thiệu đến với chính sách giá nội bộ, chất lượng tốt nhất và được ưu đãi.

- Hợp tác khai thác các dịch vụ Nhà hàng, tận dụng tối đa về cơ sở vật chất kỹ thuật, Đối tác được sử dụng thương hiệu Logo của Nhà hàng - Khách sạn Hàm Luông để khai thác tốt nhất lượng khách trong các hoạt động kinh doanh du lịch.

- Tùy vào lượng khách mà quý đối tác đưa khách về cho Nhà khách bao nhiêu lượt/năm, doanh thu đạt tối thiểu là bao nhiêu/năm, thì nhà khách sẽ có chính sách phù hợp. Đôi bên cùng hợp tác, chia sẻ quyền lợi hợp lý nhất.

4. *Khai thác Văn phòng Trung tâm điều hành du lịch.*

Đối tác hợp tác kinh doanh với Nhà khách sẽ được tận dụng văn phòng trung tâm điều hành du lịch của Nhà khách (trung tâm nằm tại mặt tiền phía trước Nhà hàng - Khách sạn Hàm Luông) để khai thác các hoạt động kinh doanh du lịch, rất thuận tiện để khai thác chào bán tour du lịch cho khách, bán vé máy bay, giới thiệu chào bán các sản phẩm đặc trưng đồ thủ công mỹ nghệ từ Dừa của vùng đất Bến Tre...

5. *Khai thác Bến tàu du lịch:*

Được quyền khai thác Bến Tàu du lịch của Nhà khách để chào đón, bán vé và sử dụng các dịch vụ của bến tàu hiện có thật hiệu quả để phát triển du lịch sông nước trên tinh thần hợp tác đôi bên cùng có lợi.

Chính sách hợp tác:

- Nhà khách sẽ có những chính sách giá hợp lý và ưu đãi nhất áp dụng đối với

đối tác liên kết khai thác nhà hàng, khách sạn.


- Đối tác được đặt 01 Banner quảng cáo trên Website của Nhà khách.
- Đối tác được sử dụng thương hiệu, Logo của Nhà khách để hoạt động kinh doanh du lịch (thương thảo sau).
- Đối tác được sử dụng Văn phòng Trung tâm điều hành du lịch, được sử dụng bến tàu du lịch của Nhà khách.
- Đối tác được hưởng các lợi ích ưu đãi về giá và các dịch vụ khuyến mãi khác của Nhà khách (tùy theo chính sách).
- Phân chia tỷ lệ lợi nhuận hợp tác trên cơ sở:
 - + Khai thác các dịch vụ Nhà hàng - Khách sạn,
 - + Sử dụng Văn phòng Trung tâm điều hành du lịch và Bến tàu du lịch.

Nhằm thực hiện phát triển du lịch Việt Nam trở thành một ngành kinh tế mũi nhọn và tỉnh Bến Tre với nhiều lợi thế sẵn có, là vùng sông nước - miệt vườn. Tiềm năng thu hút khách du lịch là rất lớn. Chính vì thế, Nhà khách Bến Tre rất mong muốn hợp tác với Quý đối tác là những nhà kinh doanh du lịch chuyên nghiệp để phát triển trong thời gian sắp tới. Nếu Quý đối tác có quan tâm cùng với Nhà khách Bến Tre khai thác, phát triển du lịch thì vui lòng gửi lại cho Nhà khách Bến Tre **Kế hoạch hợp tác cụ thể**, chậm nhất ngày 27/10/2020.

Nơi nhận:

- Văn phòng Tỉnh ủy (Báo cáo);
- Các đối tác hợp tác;
- Trưởng Phòng nghiệp vụ;
- Các Tổ có liên quan;
- Lưu: VT.

GIÁM ĐỐC NHÀ KHÁCH



Nguyễn Thế Hùng